

# Topsporters 'zakelijk ontzorgen'

Financieel dienstverlener Duisenburgh trekt vermogensregisseur aan om topsporters en artiesten te helpen.

Rik Elfrink  
r.elfrink@ed.nl

Waalre

Het klinkt ietwat formeel en archaïsch, maar zo is het volgens financieel dienstverlener Duisenburgh allerm minst bedoeld. De Waalrese onderneming richt zich via een nieuw deel van de onderneming op het zakelijk ontzorgen van topsporters en artiesten, in de breedste zin van het woord. Bancaire, fiscale of juridische vraagstukken kunnen daar bijvoorbeeld onder vallen, of de koop of huur van een woning, het beheer van pensioenen, hypotheek of verzekeringen.

Rabobank en ABN Amro richten hiervoor al speciale bedrijfs-onderdelen op, maar ook kleinere partijen zien in deze markt kansen. „Wij pretenderen nog net iets verder te gaan”, zegt Bas van den Hurk (39) in het monumentale pand van Duisenburgh in het centrum van Waalre. Het relatief jonge bedrijf, ontstaan in 2004, heeft vermogensregie als een van de kernactiviteiten. Inmiddels

“  
**Topsporters moet je goed aanvoelen en voorbereiden op na de carrière**

—Bas van den Hurk



▲ Bas van den Hurk van financieel dienstverlener Duisenburgh. FOTO BRAHMKAHMANN/FOTOMEULENHOF

staan 30 medewerkers op de loonlijst, die eerder veelal bij bekende grote banken werkten. „We kunnen in principe alles zelf, omdat we ook financieel en fiscaal adviseurs in huis hebben. Soms schakelen we bij complexe vraagstukken ook externe expertise in. Voor topsporters geldt dat je ze goed moet aanvoelen en ze nu al moet voorbereiden op de fase na hun carrière. Dat lijkt een vanzelfsprekendheid, maar het is voor elke profsporter belangrijk om duidelijk te maken dat ze voor die periode een appeltje voor de dorst nodig hebben. Daarin willen we ze

zeker niet betuttelen en goede prestaties of een nieuw contract moeten natuurlijk gevierd kunnen worden, maar we proberen er bij onze adviezen wel op te hameren om het gezond verstand te blijven gebruiken.”

Van den Hurk wil zich niet afzetten tegen andere partijen in de markt. „Die behoefte hebben we geenszins en onze tarieven zijn, eerlijk is eerlijk, iets hoger dan bij de grote banken. In ruil daarvoor denken we een heel complete dienstverlening aan te kunnen bieden, waarbij de sporter zich nergens druk om hoeft te maken.

We denken pro-actief en informeel mee zodat hij of zij zich volledig kan richten op trainingen of wedstrijden. Alles wat maar enigszins met financiën te maken heeft, kunnen we uit handen nemen of begeleiden. Denk bijvoorbeeld aan een volleybalster die in het buitenland speelt en woont en op zoek is naar tijdelijke woonruimte in Nederland. Een voetballer kan weer met heel andere vraagstukken rondlopen. Zaakwaarnemers zijn voor hun vaak belangrijk en we hebben in de praktijk ook met hen contact over financiële beslissingen.”